GRUPO POCHTECA REPORTA RESULTADOS DEL PRIMER TRIMESTRE DE 2017

México, D.F., a 26 de abril de 2017 – Grupo Pochteca, S.A.B. de C.V. ("Pochteca" o "la Compañía") (BMV: POCHTEC) anunció hoy sus resultados financieros no auditados por el trimestre terminado el 31 de marzo de 2017 ("1T17").

Puntos sobresalientes del 1T17

- **Ventas +8%** año vs año 1T17 llegando a $1,604 millones de pesos (mdp).
- **Margen bruto de 17.7%,** -60 puntos base (pb) vs 1T16.
- **Utilidad de operación +6%,** llegando a $49mdp.
- **EBITDA consolidado +9%,** llegando a $84mdp.
- **Margen EBITDA consolidado de 5.3%,** +10pb vs 1T16.
- **Utilidad neta de $16mdp,** 46% menor que la utilidad neta del 1T16 debido a mayores gastos financieros.
- **Relación Deuda Neta / EBITDA de 2.96 veces,** por arriba de nuestra política interna de no más de 2 veces.

El 1T17 marcó un cambio de tendencia en la rentabilidad de Grupo Pochteca. Este trimestre es el primero desde el 3T15 en el que tuvimos crecimiento en ventas, utilidad de operación y EBITDA. Al respecto, el Director General de Grupo Pochteca Armando Santacruz comentó: "Es alentador ver que, como se muestra en la siguiente tabla, después de varios trimestres en los que sufrimos fuertes caídas en utilidad de operación y EBITDA, en el 1T17 logramos revertir la tendencia y regresar a la senda del crecimiento en nuestra rentabilidad. Por primera vez en 15 meses tuvimos incrementos interanuales en utilidad de operación y EBITDA como se indica en la siguiente tabla. Como mencionamos en el comunicado del 4T16, el año 2016 fue el más complicado que ha enfrentado Pochteca en mucho tiempo. El débil desempeño de la actividad industrial en Brasil durante los últimos 2 años continúa siendo un lastre para Coremal, nuestra subsidiaria basada en Brasil. La demanda por nuestros productos se ha visto afectada ya que la actividad industrial es el principal generador de ventas de nuestro negocio en ese país."

Crecimiento Interanual							
	3T15	4T15	1T16	2T16	3T16	4T16	**1T17**
Ventas	1%	2%	1%	3%	-2%	2%	**8%**
Utilidad de Operación	39%	-11%	-13%	-61%	-49%	-73%	**6%**
EBITDA	23%	-8%	-5%	-36%	-27%	-42%	**9%**

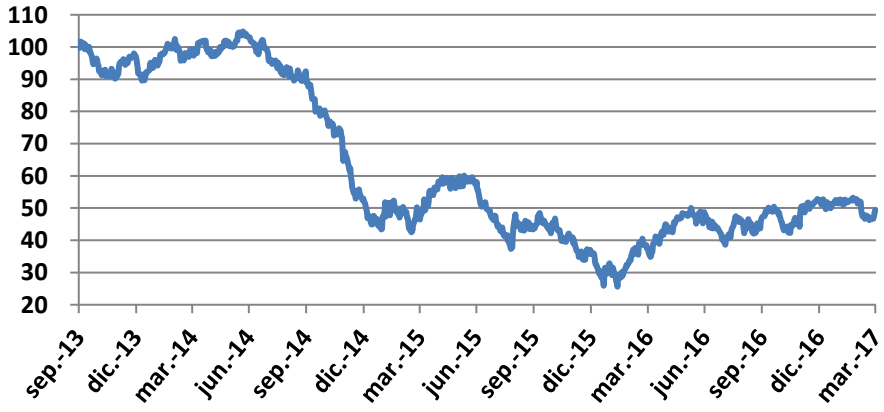
INFORMACION FINANCIERA SELECCIONADA (MILLONES DE PESOS)

	1T17	1T16	(%) 1T17 vs 1T16
Ventas	1,604	1,483	8%
Utilidad Bruta	284	272	5%
Margen Bruto (%)	17.7%	18.3%	-60pb
Utilidad de Operación	49	47	6%
Margen de Operación (%)	3.1%	3.2%	-10pb
Depreciación	35	31	14%
EBITDA	84	77	9%
Margen EBITDA (%)	5.3%	5.2%	10pb
Gastos Financieros	29	18	63%
Utilidad (Pérdida) Cambiaria	22	12	81%
Utilidad antes de Impuestos	42	41	3%
Utilidad (Pérdida) Neta	16	30	-46%
Deuda Neta / EBITDA 12 M	2.96x	1.98x	
EBITDA / Intereses 12 M	2.4x	3.2x	

EBITDA = utilidad de operación más depreciaciones y amortizaciones; NC = no comparable

"La recuperación de 32% de los precios del petróleo entre 1T16 y 1T17, de USD38.34 a USD50.60 por barril es un elemento a favor dentro del complejo entorno que enfrentamos en 2016. Como comentamos en el comunicado del 4T16, hemos visto recientemente algunos incrementos de precio en diversos productos, incluyendo derivados del petróleo."

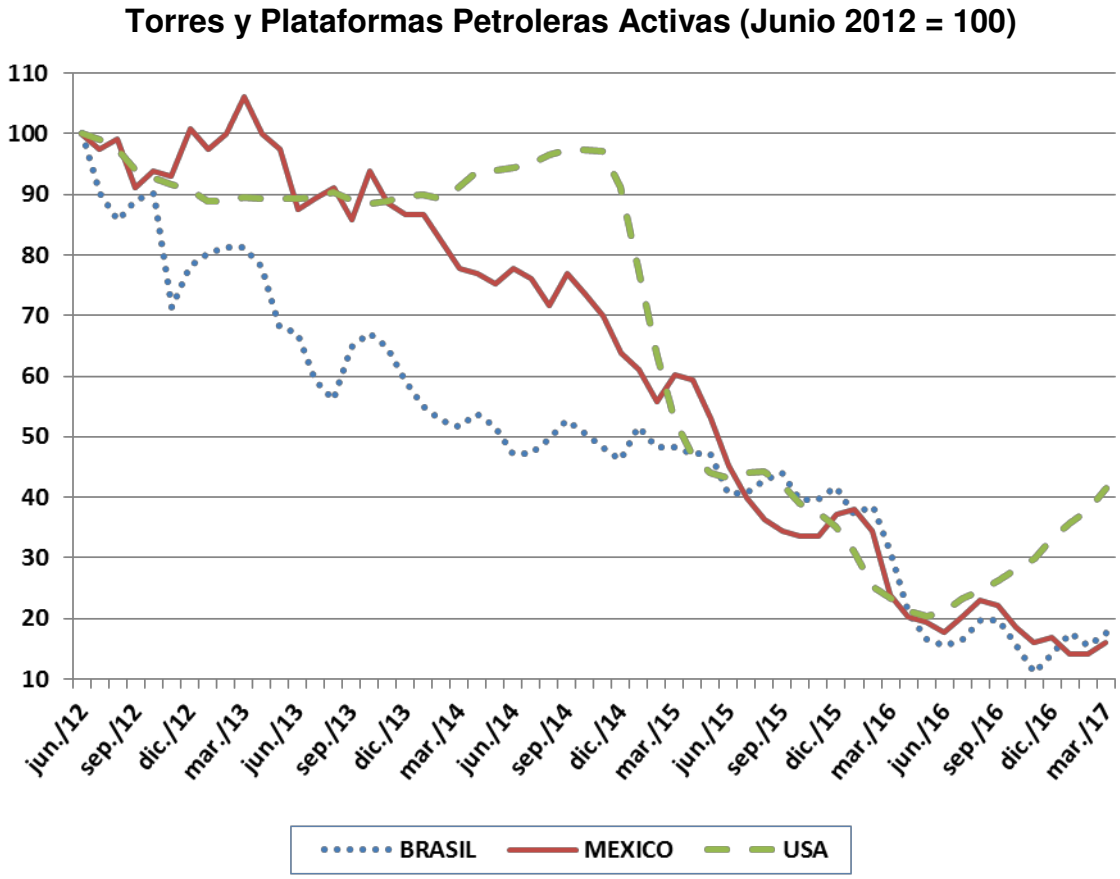
Precios del Petróleo West Texas (WTI)
(Septiembre 2013 = 100)



Puntos destacados del trimestre:

- **El 1T17 marcó el cambio de tendencia en crecimiento de utilidad de operación y EBITDA.**
  - Después de 5 trimestres consecutivos en que tuvimos fuertes caídas interanuales de utilidad operativa (entre -11% y -73%) y EBITDA (entre -5% y -42%) en 1T17 retomamos la senda del crecimiento en estos 2 rubros.
  - En México seguimos sin ver signos de recuperación en la actividad de sectores clave para Pochteca, tales como minería, y exploración y perforación petrolera. Y como hemos mencionado en comunicados anteriores, la producción industrial de Brasil ha tenido una severa contracción y no esperamos una recuperación significativa en el corto plazo.
  - Continuamos enfocados en 3 estrategias para fortalecer nuestros márgenes de utilidad, aumentar nuestra competitividad e incrementar nuestra caja:
    - Reestructurar la estructura corporativa de la empresa para reducir el gasto operativo
    - Incrementar la diversificación hacia mezclas y productos de mayor valor agregado
    - Reducir los días de capital de trabajo con el fin de incrementar la liquidez y lograr un crecimiento que demande pocos recursos.

- **La industria petrolera en México y Brasil aún no muestra signos de recuperación**
  - El número de torres y plataformas de perforación petrolera activas en México (conocidas en inglés como “rigs”) ha tenido caídas comparado con Marzo y Diciembre 2016.
  - La industria petrolera empieza a recuperarse en Estados Unidos, pero en México y Brasil atraviesa una profunda recesión según datos publicados por Baker Hughes en Internet.
  - Esta información muestra que el número de torres y plataformas activas en Estados Unidos incrementó en 78% entre 1T16 y 1T17.
  - Pero en México y Brasil el número se contrajo fuertemente en el mismo período, cayendo 33% y 43%, respectivamente (ver siguiente gráfica).
  - La contracción de pozos activos en México, con respecto al punto máximo de 120 a inicios de 2013 ha sido del 85%; al cierre del 1T17 había 18. Mientras tanto Brasil muestra una contracción del 78% y los EUA del 54% para el mismo período. La actividad en exploración y perforación petrolera es un sector clave para Pochteca y no visualizamos una recuperación en el corto y mediano plazo.



Fuente: Baker Hughes (www.bakerhughes.com/rig-count)

- **Ventas superiores al nivel de 1T16.** Las ventas consolidadas aumentaron 8.2%. Sin embargo, nuestras operaciones en Brasil continúan mostrando una tendencia contractiva. Durante 1T17 las ventas de nuestra subsidiaria Coremal basada en Brasil tuvieron un crecimiento de más de 20% en términos de pesos pero una caída de más de 10% en reales. El impacto favorable medido en pesos se debió a la depreciación interanual de 24% del peso mexicano contra el real brasileño, de 4.81 pesos a 5.97 pesos por real. Como hemos mencionado en comunicaciones trimestrales previas, el débil desempeño de la actividad industrial en Brasil ha afectado nuestras ventas severamente, dado que el principal generador de ventas de nuestro negocio en Brasil es la actividad industrial.

  En México la capacidad de pago de los participantes de la industria de gas y petróleo no ha mostrado una mejora sustancial. Nuestras ventas para este sector han disminuido más allá de la propia contracción de la demanda ya que seguimos privilegiando la reducción de riesgo y la protección del capital de trabajo para este sector.

- **La utilidad bruta creció 4.6%,** de $272mdp en el 1T16 a $284mdp, gracias al incremento de 8% en ventas mientras que **el margen bruto se contrajo en 60pb a 17.7%.** Los costos de venta crecieron 9%, a un ritmo mayor que el de las ventas.

1T16		1T17
18.3%	Margen bruto	17.7%

- **La utilidad de operación aumentó 5.6% pasando de $47mpd en 1T16 a $49mdp.** El margen operativo fue 3.1%, menor en 10pb que en 1T16. Brasil tuvo un desempeño débil, mostrando un decremento de 82% en utilidad operativa en 1T17.

- **El EBITDA tuvo un incremento de 9% comparado con** 1T16 y el margen EBITDA aumentó 10pb para colocarse en 5.3%.

- **Los gastos de operación (excluyendo depreciación) aumentaron 3% comparado con 1T16.** Como porcentaje de ventas los gastos se redujeron de 13.1% en 1T16 a 12.5% en 1T17. Consideramos que estos resultados son positivos y reflejan nuestro esfuerzo por controlar los gastos operativos. Es importante mencionar que el incremento interanual de 3% es bajo tomando en cuenta que en Brasil gran parte de los gastos están indexados y son impulsados al alza por la inflación. Así mismo, la revaluación interanual de 24% del real contra el peso, pasando de 4.81 al a 5.97 pesos por real, impacta los gastos de Brasil en ese mismo porcentaje al convertirlos a pesos.

1T16		1T17
13.1%	Gastos / Ventas	12.5%

- **Los gastos por intereses netos tuvieron un incremento de 63% año con año en el 1T17** debido al incremento de en la tasa de interés pagada por la compañía:
    - En 1T16 la tasa de interés efectiva fue 5.33%: TIIE 3.58% más sobretasa de 175pb.
    - Pero en 1T17 la tasa efectiva fue de 9.19%: TIIE 6.19% más sobretasa de 300pb

- **La utilidad neta del 1T17 fue de $16mdp, 46% menor que la utilidad neta del 1T16.** El incremento en gastos financieros y la mayor carga impositiva eliminó los efectos favorables de una mayor utilidad de operación en 1T17 que en 1T16 y de ganancias cambiarias en comparación con pérdidas cambiarias.

- **La deuda neta al cierre del 1T17 fue de $754mdp, mayor en $87mdp (o 13%) que en 1T16 a pesar de que amortizamos deuda por $175mdp entre 1T16 y 1T17.** Mayor deuda en Coremal y la revaluación interanual de 24% del real brasileño contra el peso mexicano causó el incremento en nuestra deuda neta, la cual reportamos en pesos.

- Entre el 1T16 y el 1T17, la deuda neta de Coremal aumentó en 30% en reales, de 42.9 millones a 55.8 millones.
- Y el tipo de cambio peso/real se depreció en 24% en el mismo periodo, de 4.81 a 5.97 pesos por real.
- Por lo tanto el incremento en la deuda neta de Coremal en pesos fue de 63%, al pasar de 206mdp a 336mdp

- **Como informamos al público inversionista en su momento, el 30 de marzo concluimos el refinanciamiento de la totalidad de nuestra deuda bancaria,** logrando así mejorar nuestro perfil de deuda en cuanto a plazo. Contratamos un crédito sindicado por $875 millones de pesos a un plazo de 4 años con uno de gracia. La tasa de interés es variable, basado en TIIE de 91 días y con un margen aplicable que va de 175pb hasta 350pb dependiendo del nivel de apalancamiento consolidado, medido como Deuda Neta / EBITDA, de 1.5x hasta 3.0x.

- En esta transacción participaron las siguientes instituciones financieras:
  - HSBC México, S.A., Institución de Banca Múltiple, Grupo Financiero HSBC
  - Banco Inbursa, S.A., Institución de Banca Múltiple, Grupo Financiero Inbursa
  - Scotiabank Inverlat, S.A., Institución de Banca Múltiple, Grupo Financiero Scotiabank Inverlat
  - BBVA Bancomer, S.A., Institución de Banca Múltiple, Grupo Financiero BBVA Bancomer

- **La relación Deuda Neta / EBITDA aumentó de 1.98 veces en 1T16 a 2.96 veces en 1T17.** Este nivel está por arriba de nuestra política interna de no más de 2 veces y es resultado de un menor EBITDA al esperado durante los últimos 12 meses, así como de una mayor deuda en nuestra subsidiaria de Brasil, en términos tanto de reales como de pesos. Confiamos en que, con el menor nivel de gastos que resultó de la reestructura corporativa llevada a cabo en 2016, la paulatina recuperación de Brasil, y la ausencia de los gastos no recurrentes que se erogaron en 2016, el nivel de EBITDA regrese a niveles superiores a 2015, y con ello, ésta métrica vuelva los rangos que nos hemos fijado como objetivo.

	1T17	**1T16**
Deuda Bruta (mdp)	967	854
Deuda Neta (mdp)	754	667
Deuda Neta / EBITDA 12 M	2.96x	1.98x
Cobertura de Intereses	2.4x	3.2x
Acciones en Circulación	130,522,049	130,522,049

- **En 1T17 la cobertura de intereses (EBITDA / intereses) fue de 2.4 veces**. Este indicador es inferior al 3.2 veces de 1T16.

- **Continuaremos enfocados en la generación de flujo** a través de un enérgico manejo del capital de trabajo y de controles de costos y gastos para lograr un mayor EBITDA.

Cambios organizacionales

El Sr. Juan Carlos Mateos, quien desde septiembre de 2014 ocupaba el cargo de Director de Administración y Finanzas, ha decidido retirarse de la empresa a partir del 27 de abril para iniciar nuevas actividades profesionales. La Dirección General y el Consejo de Administración agradecen la contribución del Sr. Mateos al desarrollo de la compañía.

Fondo de recompra de acciones

Los operadores del fondo de recompra de acciones de Grupo Pochteca son:

1) Punto Casa de Bolsa, S.A. de C.V.
2) GBM Grupo Bursátil Mexicano, S.A. de C.V., Casa de Bolsa (GBM)

Analista Independiente y Coberturas de Casa de Bolsa

Grupo Pochteca, S.A.B. de C.V., se inscribió al programa de analista independiente y el Subcomité de Selección acordó asignar a la empresa Consultora 414, S.A. de C.V., "CONSULTORA 414", como responsable de dar cobertura a los valores de POCHTECA. Actualmente las siguientes casas de bolsa tienen cobertura de la acción de Pochteca: Casa de Bolsa Interacciones y Signum Research.

Acerca de Grupo Pochteca

Grupo Pochteca se dedica a la comercialización de materias primas, atendiendo a más de 40 sectores industriales, entre los que destacan tratamiento de aguas, minería, industria alimenticia, industria automotriz, exploración y perforación petrolera, cuidado personal, limpieza y sanitización, industria metalmecánica y decenas de industrias más. Para atender a estas industrias, la empresa se agrupa en 5 grandes segmentos de negocio:

1. Solventes y mezclas
2. Lubricantes y grasas
3. Químicos para alimentos
4. Química inorgánica
5. Papel y cartón

La compañía maneja más de 6,500 productos en su catálogo, integrado por genéricos y especialidades para dar atención a cada segmento de la industria que atiende. A través de sus 30 centros de distribución en México, 3 en Centroamérica y 8 en Brasil, atiende a más de 17,000 clientes anuales en más de 500 ciudades, soportados por especialistas para cada sector, que a su vez cuentan con el apoyo de 7 laboratorios de control de calidad y 5 de investigación y desarrollo de aplicaciones. La empresa tiene el respaldo de proveedores nacionales y extranjeros que considera líderes a nivel internacional.

GRUPO POCHTECA, S.A.B. DE C.V.
ESTADO DE RESULTADOS
Información en miles de pesos nominales

	1T17	4T16	1T16	(%) 1T17 vs 4T16	(%) 1T17 vs 1T16
Ventas	1,604,090	1,558,974	1,483,146	2.9	8.2
Costo de ventas	(1,320,001)	(1,291,179)	(1,211,558)	2.2	9.0
Utilidad bruta	284,089	267,795	271,588	6.1	4.6
	17.7%	17.2%	18.3%		
Gastos de operación	(199,777)	(222,094)	(194,192)	(10.0)	2.9
	-12.5%	-14.2%	-13.1%		
Depreciaciones	(34,930)	(34,619)	(30,615)	0.9	14.1
Utilidad de Operación	49,382	11,082	46,781	345.6	5.6
	3.1%	0.7%	3.2%		
Depreciaciones	34,930	34,619	30,615	0.9	14.1
EBITDA	**84,312**	**45,701**	**77,396**	84.5	8.9
	5.3%	2.9%	5.2%		
Gastos financieros	(29,310)	(21,998)	(17,956)	33.2	63.2
Utilidad (perdida) en cambios	22,132	(27,453)	12,230	NC	81.0
Gastos Financieros	(7,179)	(49,451)	(5,726)	(85.5)	25.4
	-0.4%	-3.2%	-0.4%		
Utilidad antes de impuestos	**42,204**	**(38,368)**	**41,055**	NC	2.8
Impuestos corriente	(16,753)	(4,937)	(11,756)	239.4	42.5
Impuestos diferidos	(9,075)	14,007	992	NC	NC
UTILIDAD (PERDIDA) DEL EJERCICIO	**16,376**	**(29,298)**	**30,291**	NC	(45.9)
NC= no comparable	1.0%	-1.9%	2.0%		

POCHTEC

pochteca

GRUPO POCHTECA, S.A.B. DE C.V.
ESTADO DE SITUACION FINANCIERA
Información en miles de pesos nominales

	mar-17	dic-16	mar-16	(%) mar-17 vs. dic-16	(%) mar-17 vs. mar-16
ACTIVO					
BANCOS	212,961	144,799	186,509	47.1	14.2
CLIENTES	916,381	939,350	958,233	(2.4)	(4.4)
OTRAS CUENTAS POR COBRAR	212,033	262,522	177,560	(19.2)	19.4
INVENTARIOS	929,861	855,304	852,500	8.7	9.1
TOTAL ACTIVO CIRCULANTE	**2,271,236**	**2,201,974**	**2,174,802**	3.1	4.4
ACTIVOS FIJOS	768,285	813,247	841,540	(5.5)	(8.7)
ACTIVOS DIFERIDOS	559,428	574,942	551,761	(2.7)	1.4
TOTAL ACTIVO	**3,598,950**	**3,590,163**	**3,568,103**	0.2	0.9
PASIVO Y CAPITAL					
PROVEDORES	1,090,301	1,107,512	1,167,719	(1.6)	(6.6)
PRESTAMOS BANCARIOS Y NO BANCARIOS	262,459	500,911	276,331	(47.6)	(5.0)
OTROS PASIVOS	150,163	213,815	181,705	(29.8)	(17.4)
TOTAL PASIVO CORTO PLAZO	**1,502,923**	**1,822,238**	**1,625,755**	(17.5)	(7.6)
PASIVOS LARGO PLAZO.	160,753	164,812	127,377	(2.5)	26.2
PRESTAMOS BANCARIOS LARGO PLAZO	704,184	371,975	577,341	89.3	22.0
TOTAL PASIVO LARGO PLAZO	**864,937**	**536,787**	**704,718**	61.1	22.7
TOTAL PASIVO	**2,367,860**	**2,359,025**	**2,330,473**	0.4	1.6
CAPITAL CONTRIBUIDO	1,177,502	1,177,502	1,207,468	(0.0)	(2.5)
UTILIDAD (PERDIDA) DEL EJERCICIO	16,376	(5,673)	30,291	NC	(45.9)
UTILIDAD ACUMULADA	65,806	71,480	44,806	(7.9)	46.9
EFECTO ACUMULADO POR CONVERSION	(28,595)	(12,170)	(44,935)	135.0	(36.4)
TOTAL CAPITAL CONTABLE	**1,231,089**	**1,231,138**	**1,237,630**	(0.0)	(0.5)
TOTAL PASIVO Y CAPITAL	**3,598,950**	**3,590,163**	**3,568,103**	0.2	0.9

NC= no comparable

INFORMACION PARA INVERSIONISTAS

Armando Santacruz
Director General
+ (52-55) 5278-8000 ext. 5880
asantacruz@pochteca.com.mx

www.pochteca.com.mx

Nota: Este reporte puede contener declaraciones a futuro referentes al desempeño de la Emisora y deben ser tomados como estimaciones de buena fe de la Emisora; dichas declaraciones a futuro reflejan el punto de vista y expectativas de la administración y están basadas en información actualmente disponible; suponen riesgos e incertidumbres, incluyendo las condiciones económicas imperantes en México e internacionalmente, así como fluctuaciones en el valor del peso mexicano frente a otras divisas y de los precios de nuestros productos e insumos.

Todas las cifras contenidas en este documento están expresadas en pesos mexicanos históricos y los resultados financieros se presentan bajo IFRS.

Todas las comparaciones para 2017 contenidas en este reporte han sido hechas contra cifras del período comparable de 2016, salvo aquellos casos en que se indique diferente.